

KundenberaterIn

Ihr Profil

- Sie bringen Erfahrung als Berater im oberen Kundensegment mit und haben einen makellosen Auftritt
- Sie sind unter 40 Jahre alt und haben eine Banklehre mit anschliessender Weiterbildung oder eine akademische, betriebswirtschaftliche Ausbildung absolviert
- Sie zeichnen sich durch fachliche Kompetenz sowie hohes Engagement aus und sind ein integrativer Team-Player
- Sie verfügen über ein ausgeprägtes unternehmerisches Denken, überzeugen mit einem hohen Mass an Selbständigkeit und erzielen hochwertige qualitative und quantitative Ergebnisse
- Sie verfügen über eine gewinnende Persönlichkeit, gepaart mit differenzierten kommunikativen Fähigkeiten

Ihre Aufgaben

- Sie tragen die Verantwortung für einen Teil unserer Kundschaft und nutzen Gelegenheiten zum Ausbau dieses Kundenportfolios
- Sie tragen proaktiv dazu bei, mit gezielten Akquisitionshandlungen unsere Kundenbasis zu erweitern
- Sie zeigen sich bereit in die Finanzanalyse hineinzuwachsen und unterstützen unsere Analysten bei ihren Tätigkeiten

Ihre Perspektiven

- Im unternehmerisch geprägten, professionellen Umfeld erwartet Sie ein vielschichtiges Stellenprofil, in welchem Sie zu einem/einer wichtigen Verantwortungs- und LeistungsträgerIn in der Kundenbetreuung avancieren können
- Unser Wachstumskurs, unsere Verpflichtung zu erstklassiger Vermögensverwaltung sowie unsere offene Kultur eröffnen Ihnen die einzigartige Chance unser Unternehmen langfristig mitzuprägen und sich persönlich weiterzuentwickeln

Erkennen Sie sich in diesem Profil? Dann freuen wir uns auf Ihre komplette Bewerbungsdocumentation (Lebenslauf inkl. aktuelles Foto, Arbeitszeugnisse, Abschlussdiplome mit allfälligen Notenblättern) an personal@albinkistler.ch. Für ergänzende Auskünfte stehen Ihnen Roman Heinimann und Rico Willi gerne zur Verfügung.

Wichtig: Für die ausgeschriebene Vakanz berücksichtigen wir ausschliesslich Direktbewerbungen.